

Stappenplan

Eenmanszaken overzetten

Je bent er bijna!

1

Segmenteer je klanten

Organiseer je klanten op basis van grootte, type of behoeften. Zo weet je altijd wie welke dienst nodig heeft.

2

Gespecialiseerd team

Niet verplicht, maar je kunt een team creëren dat zich specifiek richt op eenmanszaken om zo winstgevender te werken.

3

Bepaal je prijsmodel

Beslis hoe je klanten wilt factureren. Met een vaste prijs, uurtarief of een combinatie daarvan. Jij kiest.

4

Pas je opdrachtbrief aan

Update je opdrachtbrief zodat deze past bij de scope en het prijsmodel die je voor eenmanszaken hebt vastgelegd.

5

Breng je klanten op de hoogte

Informeer je eenmanszaken over de overstap naar Dexxter. Wij kunnen je daarbij helpen.

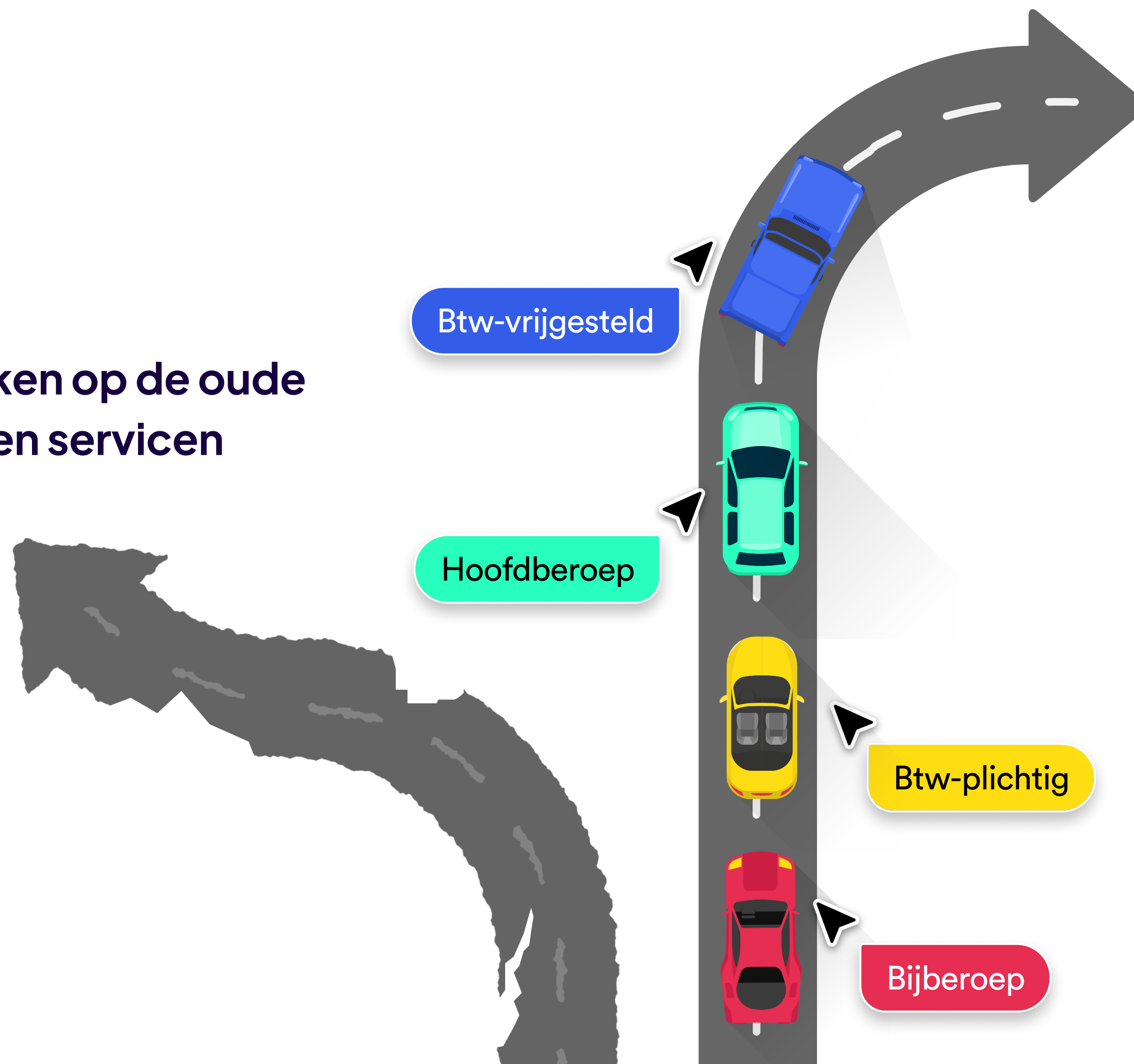
6

Maak accounts aan (of door ons)

Stel direct klantaccounts in. Of laat Dexxter dat voor je doen als het om een groot aantal gaat.

Go **easy** mode

Eenmanszaken op de oude manier blijven servicen



Dexxter

Al je eenmanszaken naar Dexxter sturen

Vragen die je jezelf kunt stellen

?

Wie zet je op Dexxter?

Je kunt *all the way* gaan en zowel nieuwe als bestaande klanten en alle statuten doen of specificeren.

?

Vrijwillige of gedwongen overstap?

Je kunt ze laten kiezen of Dexxter als enige optie bieden in jouw kantoor.

?

In welke volgorde ga je ze overzetten?

Het kan handig zijn om te definiëren welke segmenten je eerst migreert.

Dexxter is **niet altijd** ✘ een goede fit

maar voor
90% wel
:)



Eenmanszaken die in de nabije toekomst een vennootschap worden

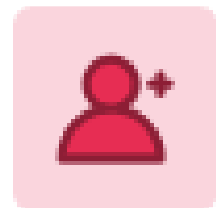


Eenmanszaken met veel e-commerce transacties



Forfaitaire btw-regeling voor specifieke sectoren zoals de landbouw

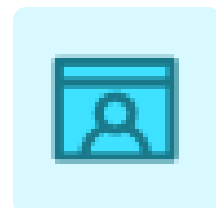
Maak een **dedicated team** voor eenmanszaken en streef naar **operational excellence**



Meer eenmanszaken servicen met
minder headcount



Bouw meer interne
Dexxter-expertise



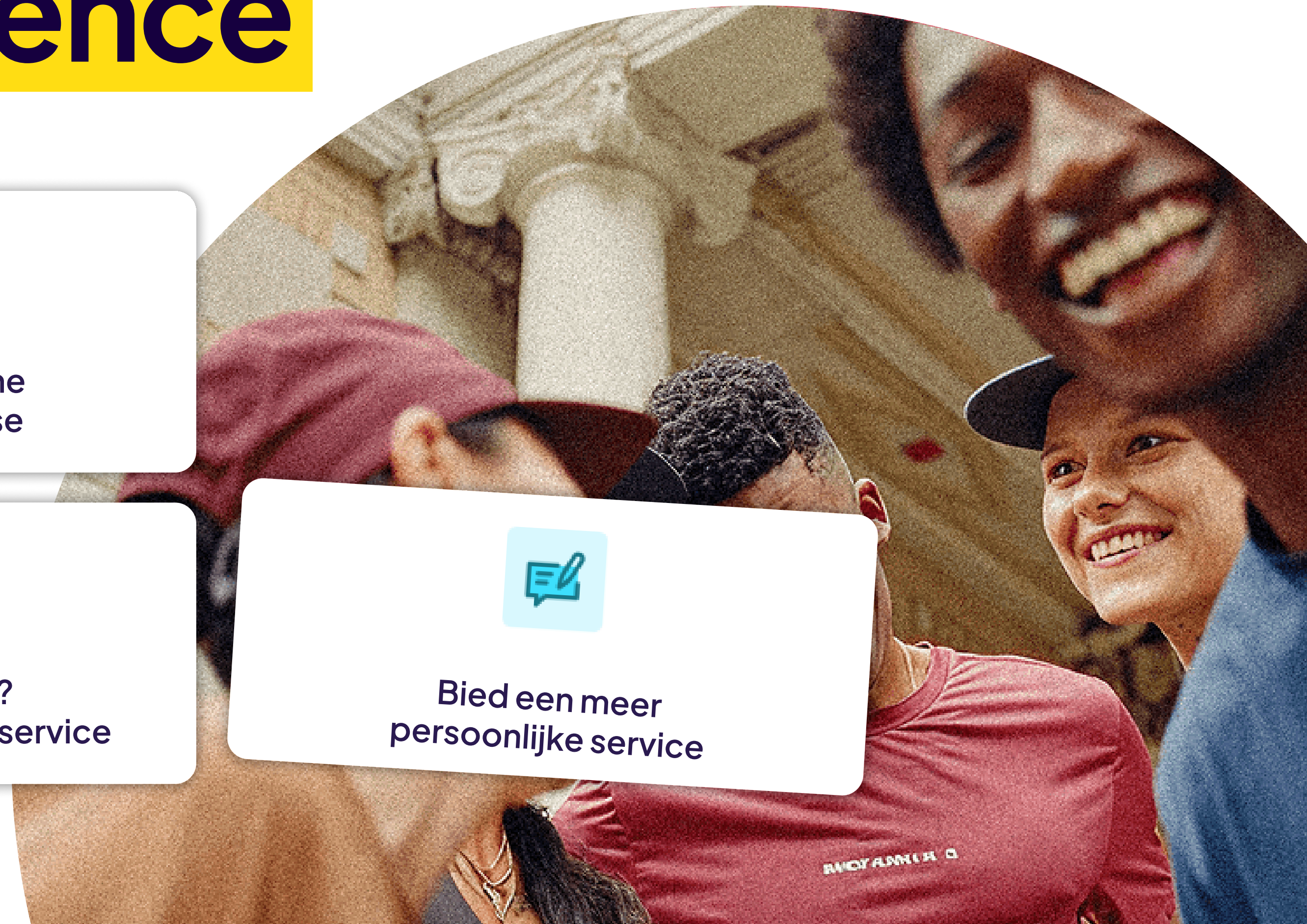
Dit werk is ook perfect
voor juniors



Meerde locaties?
Ga voor 100% digitale service



Bied een meer
persoonlijke service





***Wij gebruiken Dextter omdat het een win-win is:
de klant kan zijn boekhouding eenvoudig
bijhouden en wij winnen tijd, die we beter kunnen
inzetten op advies.***



Olivier Van Damme
Director @Tellent

Bepaal je eigen prijsmodel

Mix & match prijzen en diensten

✓ Vaste prijsmodellen

✓ Duidelijk afgebakend

✓ Dexxter prijs incl.

✓ Extra's aan vast tarief

€65 – €99/maand

Jouw pakket

✓ Documentcontrole

✓ Btw-aangifte

Jouw pakket

? 1u /maand

online webinar in groep

? Extra

Aangifte personenbelasting

Dexxter invoicing kan via de accountant verlopen

✓ Opzegbaar



Accountant



Je klanten



Dexxter



Dexxter stuurt geen facturen rechtstreeks naar je klant



✓ Accountant bepaalt eigen pricing



Facturen Dexxter-licentie + diensten

€15 / month VAT exempt or not subject to VAT

€5 korting

€20 / month subject to VAT

500+ partners

servicen nu al eenmanszaken
in **easy mode**



Opdrachtbrief aanpassen

5.1.3. De Klant en/of hun aangestelde vertegenwoordiger(s) zijn verantwoordelijk voor de nauwkeurigheid en volledigheid van de documenten die door hen zijn ingediend en/of de informatie die door hen is verstrekt.

De Beroepsbeoefenaar is niet verplicht om de nauwkeurigheid of volledigheid van de bedragen die door de Klant of hun vertegenwoordigers aan hen zijn overgemaakt te verifiëren, noch de betrouwbaarheid van de gegevens, contracten, inventarissen, facturen en ondersteunende documenten van welke aard dan ook die aan de Professional zijn toevertrouwd door de Klant of gepresenteerd als zijnde van bewijswaarde of bedoeld om als zodanig te dienen.

Alle documenten, gegevens of enige vorm van informatie die door de Klant zijn verstrekt, al dan niet via het Dexxter-platform, worden geacht volledig en correct te zijn. De Beroepsbeoefenaar baseert zijn werk op de input die door de Klant in Dexxter is verstrekt en heeft geen verplichting om dit te herzien of te corrigeren, tenzij hierover afzonderlijke afspraken zijn gemaakt.

[Download voorbeeld opdrachtbrief](#)

Informeer je klanten **op tijd**



**Klanten mailen over
de nieuwe aanpak**

[Download templates](#)

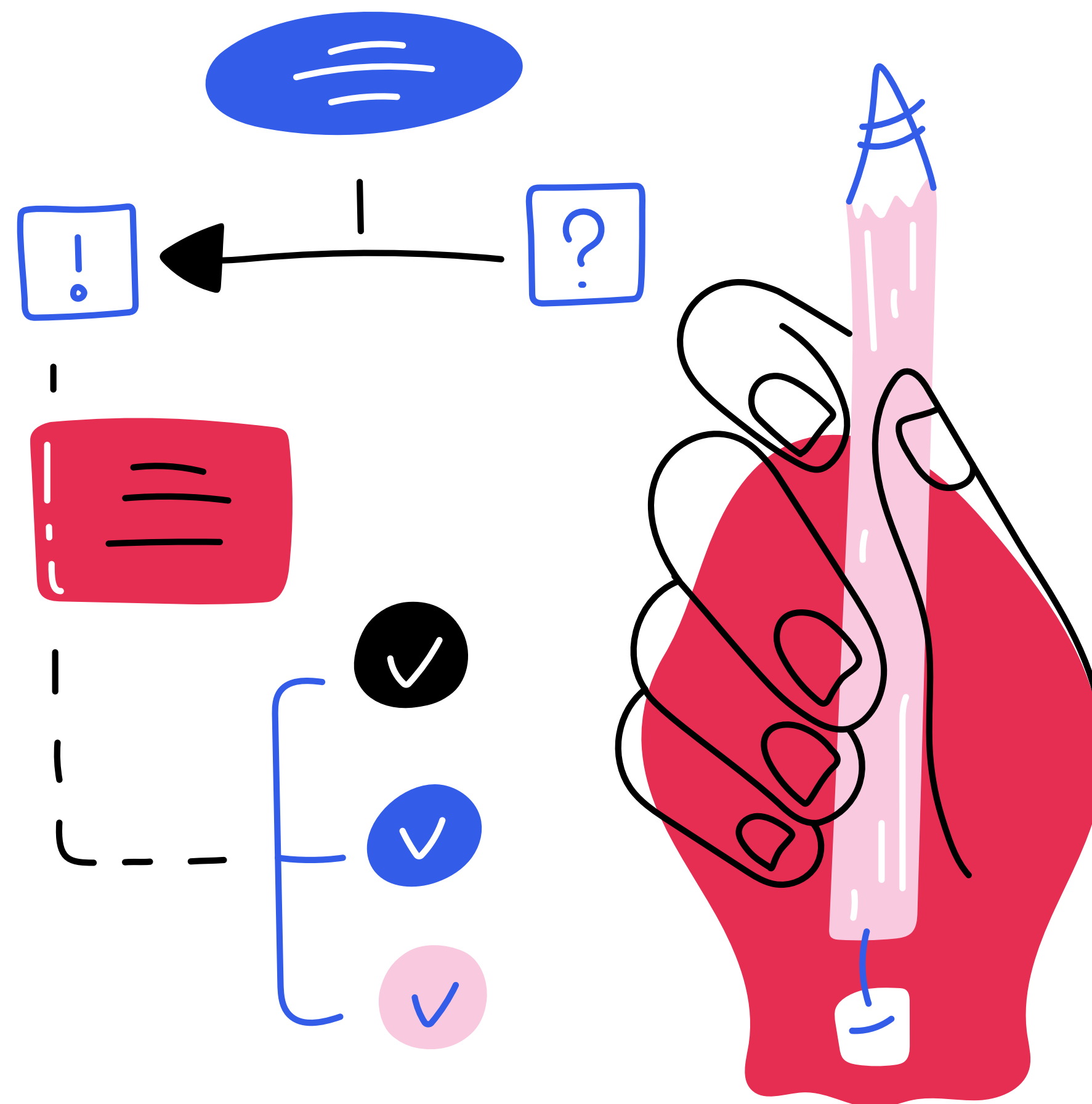


**Host een co-webinar met
Dexxter voor je klanten**

[Contacteer ons team](#)

We kunnen je dossiers **in bulk** creëren

Zie voorbeeld



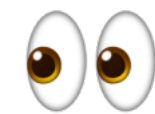
We kunnen **snel** gaan

Stap 1



Boek 15" intro meeting
(zo zie je of het een fit is)

Stap 2



Doe je interne checks
(stap 1 - 4)

Stap 3



Co-hosted webinar
voor al je klanten

We kunnen **snel** gaan

Stap 4



Importeer al je dossiers

Stap 5



Alle eenmanszaken
op Dexxter

Stap 6



Ontvang regelmatig
product updates

Stap 7



Check-in per kwartaal
of halfjaarlijks

Start vandaag nog

Neem contact met ons op als je vragen of hulp nodig hebt.



Pieter-Jan Schurgers

Account manager

Regio: Antwerp, Limburg, Brussels

pieter-jan.schurgers@dexxter.be

0032 494 64 21 90

[Boek een gesprek](#)



Arnout Willequet

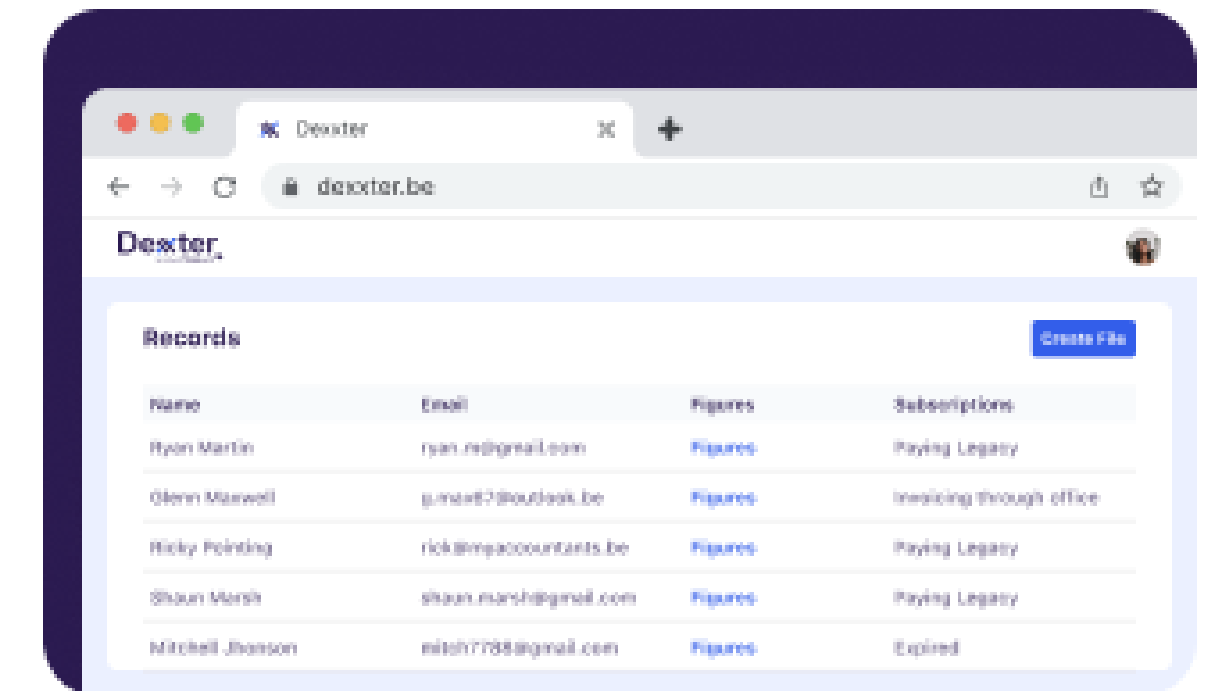
Account manager

Regio: West-Flanders, East-Flanders, Flemish Brabant

arnout.willequet@dexxter.be

0032 499 06 34 74

[Boek een gesprek](#)



Maak je portaal aan

Stel binnen enkele minuten je gratis portaal in en begin klanten en collega's uit te nodigen.

[Creëer je portaal](#)